



Emotion Analytics & Predictive

Stage Business Developer

Stage ou Alternance.
Localisation: Paris 12^e – Incubateur Paris&Co.

Notre Start-up

Q°emotion est une startup innovante dans le domaine des **#émotions** ! Nous avons développé une technologie experte combinant algorithmes, intelligence artificielle et machine learning pour analyser les émotions ressenties et aider les entreprises à mieux comprendre leurs clients ou collaborateurs. Notre technologie analyse tous les avis et feedbacks clients/ collaborateurs sur le web/ réseaux sociaux ou sur tous les canaux de relation client. Nous disruptons le marché du big data analytics & du prédictif grâce à l'émotionnel ! www.qemotion.com

Nous publions des #solutions digitales professionnelles : une #plateforme SaaS, des #tableaux de bords professionnels, des API et des #systèmes d'alertes temps réel.

Localisation du stage : Paris 12^e, incubateur Paris&Co – Welcome City Lab. Ambiance startup (open space, espace détente, ping-pong, baby-foot...)

La Mission

En relation directe avec l'un des fondateurs, tu seras en charge du développement et de la gestion d'un portefeuille client (cibles B2B moyen/ grand comptes) :

1/ Approche directe

- # Constitution/enrichissement d'un fichier de prospects ciblés par secteurs clés d'activité
- # Prospection et obtention de rendez-vous (physique, web conf ou conf call)
- # Réalisation des rendez-vous clients avec le support du Directeur commercial

2/ Approche indirecte

- # Participation aux événements business clés : conférences, salons, meetup, soirées...
- # Prise de contact via les réseaux sociaux professionnels (LinkedIn...), via emailing ou via du marketing automation

3/ Gestion commerciale & Reporting

- # Rédaction des offres commerciales
 - # Amélioration des outils et des présentations marketing
 - # Suivi et entretien du portefeuille clients via l'outil de CRM
 - # Mesure de la performance des actions menées + mise en place d'indicateurs de suivi & reporting
- Travail en étroite collaboration avec toute l'équipe, tes initiatives et propositions seront fortement prises en compte.

Profil

- # goût et sens du contact et du business, capacité d'adaptation
 - # passion pour l'innovation digitale/ envie de disrupter les schémas traditionnels
 - # curieux + team spirit : l'envie de proposer toujours plus, de créer, et d'innover !
 - # un plus : première expérience en business développement ou prospection commerciale
 - # maîtrise de l'anglais
- Formation Bac +4/5, commerce ou management
→ spécialisation Entrepreneuriat fortement apprécié
Indemnités & Avantages : 650€ / mois + primes + 50% pass navigo

Une intégration dans l'entreprise en fin de mission est envisageable.

Contact

Envoyer CV + lettre de motivation par mail uniquement à l'adresse email suivante : jobs@qemotion.com

Merci de mentionner la référence: STA-BIZ